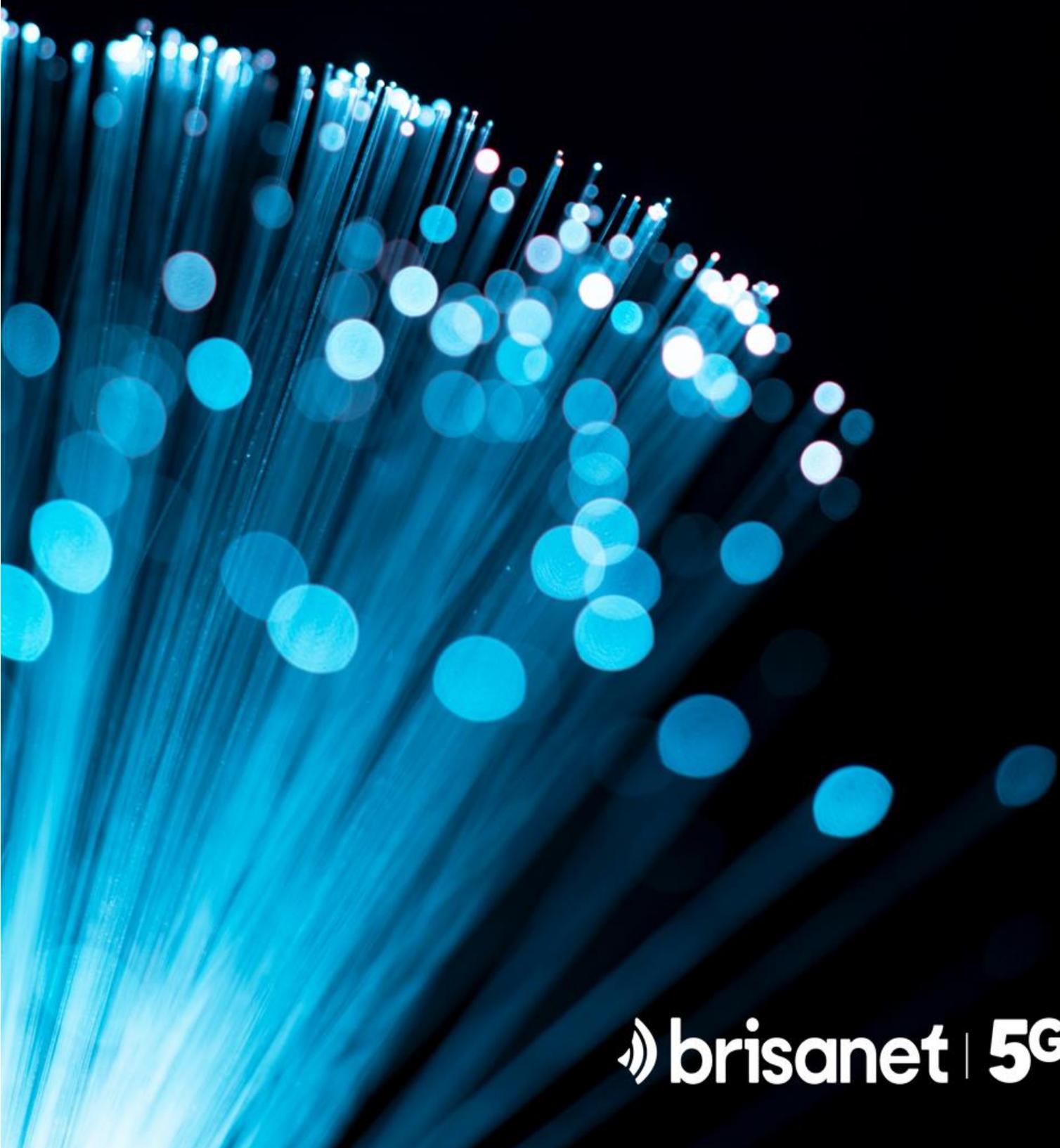


DIVULGAÇÃO DE **RESULTADOS 2T24**



Brisanet registra geração de caixa operacional de R\$208 milhões no segundo trimestre

A **Brisanet Participações S.A.** (“Companhia” ou “Brisanet”, B3: BRIT3), maior provedor de banda larga fixa da região Nordeste, segundo o ranking da Anatel, anuncia hoje os seus resultados referentes ao segundo trimestre de 2024 (2T24) e dos seis primeiros meses do ano (1S24).

Com 25 anos de história, a Brisanet tem 28% de market share em fibra em 7² dos 9 estados do Nordeste (NE). O NE é a região do país com maior percentual de clientes em fibra óptica do país, com 85% do total de banda larga fixa nessa tecnologia.

Com um portfólio de produtos 100% em fibra óptica, a Companhia é desde dezembro de 2021 **uma das operadoras regionais móveis de 5G**, tendo arrematado 3 frequências no leilão de 5G promovido pela Anatel. A Companhia poderá operar no Nordeste e no Centro-Oeste do país. A comercialização do 5G se iniciou ao final do 3T23 e **ao final de junho de 2024, possuíamos mais de 128 mil clientes ativos no segmento móvel.**

Brisanet	2T24	1T24	2T23
Destaques Operacionais			
Cidades atendidas Fibra	158	158	157
Portas - milhares	4.693	4.683	4.545
HP Adicionados - milhares	21	26	288
HP Totais - milhares	7.042	7.021	6.745
HC Adicionados - milhares	37	32	51
HC Totais - milhares	1.361	1.324	1.210
Cidades atendidas Móvel	133	96	-
População coberta 4G/5G – milhares	6.561	5.270	-
Base Móvel	128.404	78.089	-
Destaques Financeiros (R\$ milhões)			
Receita líquida	346,5	334,4	300,2
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>40%</i>	<i>43%</i>	<i>47%</i>
Lucro operacional	46,1	47,3	68,1
EBITDA	145,6	141,3	148,4
<i>Margem Ebitda (%)</i>	<i>42%</i>	<i>42%</i>	<i>49%</i>
Lucro líquido	17,3	20,1	43,9
Dívida líquida	891,0	833,6	757,3
Dívida líquida/Ebitda UDM (x)	1,54x	1,43x	1,38x

^{1 e 2} Dados de Jun/2024

PRINCIPAIS DESTAQUES DO PERÍODO

- ✓ **A receita operacional líquida cresceu 15% no 2T24** quando comparado ao 2T23 e 4% quando comparado ao 1T24. No primeiro semestre de 2024, a receita líquida chegou ao montante de R\$ 680,9 milhões. O crescimento é fruto principalmente do aumento da taxa de ocupação (*take-up*) da Companhia, que no 2T24 atingiu 19,3% e **adicionou à sua base 36,6 mil clientes de forma orgânica**.
- ✓ **O EBITDA do 2T24 foi de R\$ 145,6 milhões com margem de 42%**, uma redução de 1,9% em relação ao EBITDA do 2T23. A queda de margem é reflexo do início da operação móvel (4G/5G), como aconteceu com o negócio de FTTH durante o período de investimento mais intenso em 2022, já que parte dos custos de operação são fixos e serão diluídos com o aumento gradativo da base de clientes.
- ✓ Sobre o fluxo de caixa, no 1S24, **a Companhia teve geração de caixa operacional de R\$356,2 milhões**, volume 24% superior ao EBITDA do período, que foi de R\$286,8 milhões. **No 2T24, essa geração foi de R\$208,4 milhões, representando um valor 43% maior que o EBITDA do período**.
- ✓ **O lucro líquido alcançou R\$ 17,3 milhões no 2T24**, uma redução de 60,6% em relação ao resultado do 2T23, como já mencionado, o principal motivo desse patamar, foram os custos e despesas associadas ao segmento móvel. Neste trimestre, a alíquota efetiva de IR/CSSL foi de 19%³.

TELECONFERÊNCIA

Data: 15 de agosto de 2024 – Quinta-feira

Horário: 09h – Em português e com tradução simultânea para o inglês

Brisanet - Divulgação Resultados 2T24

Para acessar, [clique aqui](#).

³ Mais informações podem ser encontradas na nota explicativa 22 às informações contábeis intermediárias do período findo em 30/06/2024.

A Brisanet tem como missão conectar pessoas promovendo inclusão digital e social, no momento atua apenas na região Nordeste. Um dos principais diferenciais de qualidade e eficiência da Companhia vem de sua operação verticalizada – seja no serviço de banda larga fixa por meio de fibra ótica (FTTH) seja no serviço móvel (4G/5G).

Um dos pilares de qualidade da Companhia é o seu relacionamento com o cliente, que é administrado principalmente através da sua própria plataforma de gestão que permite conhecer e atuar em tempo real, do centro de operações, na sede da Companhia, no que acontece com a sua infraestrutura e seus clientes. A Companhia conta com uma estrutura de última geração de *data centers* totalmente integrada e com conteúdo local, o que garante a qualidade e estabilidade no acesso à internet, além de economia e infraestrutura para a implementação de sua rede móvel.

A Brisanet conta com mais de 43 mil km de infraestrutura de *backbone* (vias utilizadas para distribuir internet às demais redes), mais de 280 *data centers* e mais de 78 mil km de cabos FTTH (*fiber-to-the-home*). No móvel, a infraestrutura implementada já chega a 133 cidades⁴, cobrindo uma população de pouco mais de 7 milhões de pessoas.

No 2º trimestre de 2024, foram adicionados 36,6 mil clientes (HCs). A Companhia ratifica o compromisso e objetivo de seguir aumentando sua base de clientes de fibra de forma orgânica.

A Companhia segue avançando nas capitais e regiões metropolitanas, com *market share* em fibra estável entre **50 e 66% em Natal, Maceió e João Pessoa**, crescente e **acima de 22% em Fortaleza e Aracaju** (números de Jun-24).

Dados Operacionais	2T24	1T24	2T23	2T24 x 2T23	2T24 x 1T24
Portas de Fibras	4.693.374	4.683.014	4.544.906	3%	0%
Homes Passed (HP) – Adic.	20.720	25.968	287.872	-93%	-20%
Homes Passed (HP) - Totais	7.041.960	7.021.240	6.745.024	4%	0%
Homes Connected (HC) – Adic.	36.601	32.161	50.703	-28%	14%
Homes Connected (HC) - Totais	1.360.854	1.324.253	1.209.536	13%	3%
Cidades cobertas	158	158	157	1%	0%
Churn	2,34%	2,45%	2,28%	0,06 p.p.	-0,11 p.p.

A Companhia também atua através de sua franqueadora, a Agility Telecom. A marca é representada por 67 franqueados que atuam em cidades menores ou distritos rurais da região atendendo a 171.924 clientes⁵.

Com uma **adição de 73.225 mil clientes móvel no 2T de 2024**, a base de clientes do período totalizou 128.404.

⁴ Dados de Julho/24

⁵ Dados de Julho/24

RECEITA BRUTA POR PRODUTO

R\$ milhões	2T24	1T24	2T23	2T24 x 2T23	2T24 x 1T24	1S24	1S23
Receita bruta	386,6	373,8	336,5	14,9%	3,4%	760,4	664,7
Banda larga	346,3	334,5	313,7	10,4%	3,5%	690,8	605,7
B2C	315,2	304,6	284,5	10,8%	3,5%	619,7	556,4
B2B	31,1	29,9	29,2	6,6%	4,0%	61,0	49,3
Telefonia fixa	8,0	8,7	9,8	-18,1%	-7,3%	16,7	19,7
Outras	32,3	30,7	13,0	148,4%	24,2%	63,0	39,3

A receita da Companhia é composta por serviços de internet de banda larga fixa, serviços de telefonia fixa e outros como: TV por assinatura e telefonia móvel e serviços complementares, como os *streamings* de música e vídeo, que aumentam o ticket médio adquirido por cliente e a percepção de valor da própria Companhia.

A receita com B2B tem crescido ao longo dos trimestres, tendo registrado quase 7% de aumento no 2T24, em comparação ao ano anterior, esse percentual tem como reflexo a ampliação e a presença em cidades maiores.

A linha de Outras receitas inclui receitas com streamings, Agility e móvel e tem crescido notadamente pelo crescimento de venda de conteúdo.

Na comparação entre o 2T24 e o 2T23, a receita líquida da Brisanet apresentou um crescimento de 15%, passando de R\$ 300,2 milhões, no 2T23, para R\$346,5 milhões no 2T24. Isso se deu principalmente em função do aumento do número de assinantes e do aumento das receitas B2B. No semestre, a receita líquida totalizou R\$680,9 milhões, um aumento de 15% em relação ao mesmo semestre do exercício anterior.

CUSTOS DOS SERVIÇOS PRESTADOS

Custos dos Serviços Vendidos (R\$ milhões)	2T24	1T24	2T23	2T24 x 2T23	2T24 x 1T24	1S24	1S23
Pessoal	(45,3)	(42,2)	(33,6)	34,5%	7,4%	(87,4)	(66,4)
Interconexão e meios de conexão	(13,3)	(12,9)	(9,4)	41,9%	3,1%	(26,2)	(17,3)
Conectividade (Link)	(6,0)	(5,3)	(4,2)	40,8%	12,2%	(11,3)	(9,7)
Direito de passagem (postes)	(20,3)	(20,3)	(19,7)	2,9%	-0,2%	(40,6)	(40,1)
Energia elétrica e água	(4,6)	(3,9)	(2,8)	66,0%	16,5%	(8,5)	(5,3)
Materiais e manutenção	(5,4)	(5,8)	(3,6)	50,3%	-7,8%	(11,2)	(7,4)
Serviços de terceiros	(6,4)	(5,1)	(3,0)	112,0%	24,6%	(11,5)	(5,5)
Outros	(11,4)	(7,4)	(5,6)	105,4%	55,1%	(18,8)	(10,1)
Depreciação e amortização	(93,8)	(88,5)	(76,6)	22,5%	6,0%	(182,3)	(150,3)
Total	(206,4)	(191,5)	(158,4)	30,3%	7,8%	(397,9)	(312,0)

Os custos com serviços prestados da Companhia no 2T24 somaram R\$ 206,4 milhões comparado aos R\$ 158,4 milhões no 2T23, representando um aumento de 30%, refletindo principalmente os impactos do início da operação do segmento móvel (4G/5G) e maiores vendas de *streaming*.

Os maiores impactos estão descritos a seguir:

- depreciação e amortização, que cresceu R\$17,2 milhões, dado o crescimento do ativo e do intangível decorrente das expansões realizadas;
- aumento de custos com pessoal que cresceu R\$11,6 milhões devido ao crescimento das equipes desde o 2S23 para acompanhar o crescimento de receita e pessoal de apoio – *call center*, TI, telefonia – ligados ao início da operação do móvel;
- crescimento da conta meios de conexão, em R\$3,9 milhões, devido ao aumento de oferta de conteúdo por meio de *streaming* de terceiros; e
- aumento de R\$3,3 milhões em manutenção de sistemas incluído na linha de Outros.

DESPESAS OPERACIONAIS

Despesas Operacionais (R\$ milhões)	2T24	1T24	2T23	2T24 x 2T23	2T24 x 1T24	1S24	1S23
Pessoal	(48,4)	(44,9)	(30,8)	57,0%	7,7%	(93,3)	(59,5)
Serviços de terceiros	(7,0)	(6,3)	(5,1)	36,1%	10,2%	(13,3)	(10,6)
Publicidade e Propaganda	(8,0)	(8,7)	(6,7)	20,1%	-7,8%	(16,8)	(13,7)
Impostos, Taxas e Contribuições	(2,2)	(1,7)	(4,3)	-49,3%	24,5%	(3,9)	(7,7)
PCLD	(18,0)	(18,7)	(17,5)	2,8%	-3,5%	(36,7)	(29,0)
Outras despesas	(4,7)	(9,8)	(5,5)	-14,5%	52,0%	(14,5)	(22,5)
Depreciação e amortização	(5,7)	(5,4)	(3,8)	51,5%	5,1%	(11,1)	(7,4)
Total	(94,0)	(95,6)	(73,7)	27,5%	-1,7%	(189,6)	(150,3)

As despesas operacionais da Companhia no 2T24 subiram cerca de 27% na comparação com o 2T23 e caíram 2% em relação ao trimestre anterior.

As Despesas Gerais e Administrativas (DGA), excluindo-se depreciação e amortização, cresceram R\$17,4 milhões em relação ao 2T23, devido principalmente à reclassificação de despesas logísticas de custo para DGA – cerca de R\$8,5 milhões no 2T24 – com maior impacto em despesas com pessoal e despesas com materiais e manutenção.

As Despesas Comerciais, excluindo-se depreciação e amortização, foram R\$12,5 milhões maiores no 2T24, quando comparado ao 2T23, devido a maiores despesas com pessoal e com publicidade e propaganda.

A Provisão para perdas de créditos de liquidação duvidosa (PCLD) totalizou R\$18,0 milhões no 2T24. A Companhia tem por objetivo a cobertura total dos vencidos acima de 181 dias. Ao final de junho, considerando as baixas realizadas e o saldo de R\$33,0 milhões, essa cobertura ficou em 83%.

As Outras Receitas Operacionais ficaram R\$11,6 milhões melhores que no 2T23 devido a recuperação de créditos tributários neste trimestre, no valor de R\$8,7 milhões.

EBITDA

R\$ milhões	2T24	1T24	2T23	2T24 x 2T23	2T24 x 1T24	1S24	1S23
Lucro líquido	17,4	20,1	43,9	-60,4%	-13,6%	37,4	69,1
(+) IR e CSSL	4,2	4,7	3,8	8,3%	-11,5%	9,0	14,7
(+) Resultado financeiro	24,5	22,5	20,3	20,8%	9,0%	47,0	46,3
(+) Depreciação e amortiz.	99,5	94,0	80,3	23,9%	5,9%	193,5	157,7
EBITDA	145,6	141,3	148,4	-1,9%	3,1%	286,8	287,8
Margem EBITDA (%)	42%	42%	49%	-7,4 p.p.	-0,2 p.p.	42%	49%

A Companhia apresentou no 2T24 um EBITDA de R\$ 145,6 milhões, com margem de 42%. O Ebitda no período foi impactado pelos custos e despesas relacionados ao negócio móvel ainda sem o correspondente aumento nas receitas.

Nos últimos nove meses, recrutamos mais de mil e quinhentos novos colaboradores (somos quase 9 mil funcionários ao final de junho de 2024) e estendemos a cobertura do 4G/5G, para uma população de pouco mais de 7 milhões de habitantes, em julho de 2024. Seguindo o modelo de crescimento orgânico, que consideramos ser o mais eficaz, seguimos focados em expandir nossas operações e ativos para atender à demanda futura. Isso implica um aumento inicial nos custos e despesas. Uma parte significativa destes é de natureza fixa e à medida que conquistamos novos clientes e expandimos nossa base de receita, conseguimos gradualmente capitalizar essa alavancagem operacional.

	2021	2022	2023	2T23	1T24	2T24
Receita Líquida	728,8	985,2	1.227,9	300,2	334,4	346,5
Var. %	54,5%	35,2%	24,6%			
EBITDA	271,4	435,8	591,5	148,4	141,3	145,6
Mg Ebitda	37,2%	44,2%	48,2%	49,4%	42,2%	42,0%
<u>Custos e Despesas (% sobre Rec. Líq.)</u>						
Pessoal	29,8%	26,1%	21,7%	21,5%	26,0%	27,0%
Link + Postes	7,6%	9,1%	8,1%	8,0%	7,7%	7,6%
Meios de Conexão	2,9%	2,9%	3,0%	3,1%	3,9%	3,8%
PCLD	2,9%	3,1%	5,4%	5,8%	5,6%	5,2%
Publicidade e Propaganda	2,7%	2,3%	2,4%	2,2%	2,6%	2,3%
Serviços de Terceiros	6,3%	3,6%	2,7%	2,7%	3,4%	3,9%
Materiais e Manutenção	4,8%	2,1%	1,9%	1,4%	2,4%	2,4%
Manutenção de Sistemas	0,9%	1,2%	1,8%	1,8%	2,3%	3,1%
Energia Elétrica e Água	1,3%	0,9%	0,9%	1,1%	1,2%	1,6%
Desp. Tributárias	0,8%	0,9%	0,9%	1,4%	0,5%	0,6%
Provisão Contingências	-0,2%	0,2%	0,9%	0,1%	0,5%	0,2%
Outros	2,9%	3,3%	2,1%	1,4%	1,7%	0,3%

Durante os anos de maior investimento em fibra – 2021 e 2022 – a margem EBITDA foi inicialmente afetada – vale de 32,5% no 4T21 –, mas com o aumento da receita, diluímos os custos fixos e recuperamos a margem a partir do 1T23.

Acreditamos que o desenvolvimento do 5G terá a mesma característica, porém com impacto menor na margem e recuperação mais rápida. Nossa expectativa de margem para o 2S24 é de margem similar à do 1S24, já que ainda estamos trabalhando na massificação das vendas e receitas do 5G.

RESULTADO FINANCEIRO

No 2T24, o resultado financeiro foi uma despesa de R\$24,5 milhões, 21% maior que o do 2T23 e 9% maior que a do 1T24.

R\$ milhões	2T24	1T24	2T23	2T24 x 2T23	2T24 x 1T24	1S24	1S23
Receita financeira	27,3	23,1	24,1	13,5%	18,3%	50,4	52,8
Despesa financeira	(51,8)	(45,6)	(44,4)	16,8%	13,7%	(97,4)	(99,1)
Resultado financeiro líquido	(24,5)	(22,5)	(20,3)	20,8%	9,0%	(47,0)	(46,3)

A receita financeira do 2T24 reflete principalmente os juros dos recursos aplicados no período, no montante de R\$10,7 milhões, juros ativos recebidos no montante de R\$6,5 milhões e R\$8,9 milhões de variação cambial/operações com derivativos.

A despesa financeira constituiu-se basicamente de: (i) despesas de juros no 2T24 no montante de R\$32,3 milhões, (ii) operações com derivativos no valor de R\$7,3 milhões – os derivativos são basicamente swap para proteção cambial de dívidas em moeda estrangeira, e (iii) variações cambiais passivas de R\$7,1 milhões. O aumento em variação cambial reflete o crescimento do saldo de fornecedores internacionais em um trimestre em que o Real se desvalorizou em 11,3% em relação ao dólar norte-americano.

ENDIVIDAMENTO

R\$ milhões	Jun/24	Dez/23	Var. (%)
Dívida Bruta	1.272,1	1.249,7	1,8%
(-) Caixa e equivalentes de caixa	152,4	323,2	-52,8%
(-) Aplicações financeiras	228,6	180,9	26,4%
Dívida líquida	891,0	745,7	19,5%

A Brisanet apresentou dívida bruta de R\$ 1,3 bilhão em junho de 2024, direcionado ao investimento na infraestrutura do móvel e na expansão de sua base de clientes FTTH. A dívida bruta é composta por empréstimos e financiamentos, debêntures, obrigações de arrendamento e operações com derivativos.

Considerando Caixa e aplicações financeiras ao final do período de R\$ 381,1 milhões, a Companhia apresentou dívida líquida de R\$ 891,0 milhões, comparado à dívida líquida de R\$745,7 milhões ao final de 2023. A maior parte deste recurso está aplicada em instrumentos com liquidez menor que 90 dias e com rentabilidade média no período de 102,9% do CDI.

O aumento da dívida bruta em relação a Dez/23 se deu principalmente pelo maior consumo de caixa no período, já que os investimentos e pagamentos de juros e dividendos foram superiores à geração operacional de caixa.

A Companhia monitora seu endividamento pelo indicador de **dívida líquida/EBITDA**. Em 30 de junho de 2024, o nível de endividamento estava em 1,54x, nível bem confortável dado as restrições (covenants) de 3,5x.

A Companhia adota a política de contratar instrumentos de *hedge* para proteção de financiamentos realizados em moeda estrangeira, o que correspondia a menos de 1% do total em 30 de junho de 2024.

Segue a abertura de empréstimos e financiamentos:

Modalidade	Taxas médias ponderadas	Jun/2024	Dez/2023
Capital de giro	0,82% a.m.	8.164	11.425
Capital de giro	0,21% a.m. + CDI	62.566	85.395
Capital de giro	0,47% a.m. + TLP	-	316
Capital de giro (Loan 4131)	0,19% a.m. + CDI	15.915	27.322
Financiamento ativo imobilizado (CDC)	1,18% a.m.	6.957	9.155
Financiamento ativo imobilizado (FINEM)	0,50% a.m. + TLP	13.605	17.024
Financiamentos – TR	0,29% a.m. + TR	166.646	153.367
Financiamentos para importação (moeda estrangeira)	0,40% a.m. + TR	8.745	-
Total		282.598	304.004
Circulante		88.208	95.605
Não circulante		194.390	208.399

Em 15 de março de 2021, a Companhia emitiu debêntures, não conversíveis em ações, no montante de R\$ 500 milhões, que serão liquidadas em parcelas semestrais, com vencimento inicial em março de 2025 e final em março de 2028. Sobre essas debêntures incidem juros/remuneração equivalentes ao IPCA + 5,7694%. Em 30 de junho de 2024, o saldo era de R\$ 602,4 milhões.

Em 25 de agosto de 2022, a Companhia emitiu debêntures, não conversíveis em ações, no montante total de R\$300 milhões, com prazo de vencimento de 5 (cinco) anos, vencendo-se, portanto, em 25 de agosto de 2027. Sobre essas debêntures incidem juros de CDI +2,0% ao ano. Em 30 de junho de 2024, o saldo era de R\$ 310,6 milhões.

Em 15 de julho de 2024, a Companhia emitiu debêntures, não conversíveis em ações, no montante total de R\$600 milhões, com prazo de vencimento de 6 (seis) anos, vencendo-se, portanto, em julho de 2030, sobre essas debêntures incidem juros de CDI + 1,60% ao ano.

Considerando os financiamentos, as debêntures e o arrendamento no 2T24, mais de 40% do endividamento da Companhia tem vencimento após 2027.

Incluindo também as debêntures, a dívida da Companhia se encontra bem equilibrada entre IPCA (50%) e CDI (33%), pré-fixada (16%) e TJLP/TLP (1%). O endividamento em moeda estrangeira encontra-se totalmente protegido e contabilizado em CDI.

A Companhia vem aumentando o % de dívida pré-fixada notadamente em financiamentos junto a bancos de fomento. No dia 14 de maio, foram contratados R\$146,15 milhões junto ao BNDES FUST com prazo de 15 anos e juros de TR+1,2% para conexão de áreas de periferia na grande Fortaleza. Esse tipo de financiamento é uma fonte muito competitiva de recursos e temos outros projetos sendo analisados junto a esse e a outros bancos de fomento.

CAPEX / Fluxo de Caixa Livre

Fluxo de Caixa Livre (Em milhões)	2021	2022	2023	1T24	1S24
Caixa gerado pelas atividades operacionais	411	359	655	147	356
% EBITDA	151,6%	82,3%	110,7%	104,0%	124,1%
Capex	1.044	857	464	165	346
% Receita Líquida	143,3%	87,0%	37,8%	49,3%	99,7%
Fluxo de Caixa Livre	(633)	(498)	191	(18)	11
% Receita Líquida	-87%	-51%	16%	-5%	2%
Dívida Líquida	75	744	746	834	891
Dívida Líquida/EBITDA	0,30x	1,70x	1,29x	1,43x	1,54x

No 1S24, a Brisanet investiu, quando medido pelas adições ao imobilizado e intangível, o montante de R\$ 346 milhões. A Companhia tem valores já desembolsados e capitalizados e que ainda não estão gerando receita – são equipamentos em almoxarifado ou em tramite de importação e construções em andamento. Essas rubricas somam R\$430 milhões.

Durante períodos mais intensos de investimento, o fluxo de caixa livre da Companhia pode ser negativo, sempre com o cuidado de manter saudável a relação dívida líquida/EBITDA da Companhia. Esses períodos são seguidos de fluxo positivo, como vimos em 2023. Assim como explanado no EBITDA, o ciclo de investimentos do móvel (4G/5G), apesar de intenso, não deve ser de fluxos negativos seguidos como vimos na fibra. Ratificamos que a Companhia tem um negócio mais maduro na fibra suportando o crescimento do segmento móvel.



AVISOS

As informações contábeis intermediárias de 30/06/2024, revisadas pela Ernst & Young Auditores Independentes S.S. Ltda., encontram-se disponíveis em nosso [site](#).

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Tel. +55 88 2105-0288

E-mail: falecomri@grupobrisanet.com.br

Website: ri.brisanet.com.br

AVISO LEGAL

As informações financeiras e operacionais consolidadas, divulgadas neste documento, exceto onde indicado de outra forma, são apresentadas segundo as normas internacionais de contabilidade IFRS (International Financial Reporting Standards) e em Reais (R\$), em conformidade com a Lei das Sociedades por Ações, Lei 6.404/76 e os pronunciamentos, orientações e interpretações emitidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis ("CPC") e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários ("CVM").

O presente documento pode conter previsões acerca de eventos futuros. Tais previsões não constituem atos ocorridos no passado e refletem apenas expectativas dos administradores da Companhia. Os termos "antecipa", "acredita", "estima", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "projeta", "objetiva", bem como outros termos similares visam identificar tais previsões as quais evidentemente envolvem riscos ou incertezas previstas ou não pela Companhia. Portanto, os resultados futuros das operações da Companhia podem diferir das atuais expectativas e o leitor não deve se basear exclusivamente nas previsões aqui realizadas. Essas previsões emitem a opinião unicamente na data em que são feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las luz de novas informações ou de seus desdobramentos futuros.

MEDIDAS NÃO CONTÁBEIS

Consistentemente com práticas de mercado, divulgamos medidas não contábeis (não-GAAP) que não são reconhecidas sob IFRS ou outros padrões contábeis, inclusive "Dívida Líquida", "EBITDA", "EBITDA Ajustado". A administração da Companhia acredita que a divulgação destas medidas não contábeis fornece informações úteis para seus investidores, analistas de mercado e o público em geral para comparar seu desempenho operacional com o de outras companhias no mesmo e em outros setores. Entretanto, estas medidas não contábeis não têm significados e metodologias padronizados e podem não ser diretamente comparáveis com métricas de nome igual ou similar publicadas por outras companhias. Destaca-se que potenciais investidores não devem basear sua decisão de investimento em informações não contábeis como um substituto para as medidas contábeis como rentabilidade ou liquidez.

Consolidado - Em R\$ mil	2T24	1T24	2T23	1S24	1S23
Receita operacional líquida	346.453	334.419	300.207	680.871	592.287
Custo dos serviços prestados	(206.397)	(191.475)	(158.449)	(397.871)	(311.964)
Lucro bruto	140.056	142.944	141.758	283.000	280.323
Despesas operacionais					
Despesas administrativas	(48.682)	(42.930)	(29.401)	(91.612)	(56.409)
Despesas comerciais	(55.608)	(53.150)	(43.002)	(108.757)	(78.730)
Outras receitas (despesas) operac. líquidas	10.304	453	(1.284)	10.756	(15.111)
Resultado antes do res. financeiro e impostos	46.070	47.317	68.071	93.387	130.073
Receitas financeiras	27.323	23.087	24.082	50.410	52.847
Despesas financeiras	(51.845)	(45.582)	(44.387)	(97.427)	(99.137)
Resultado financeiro líquido	(24.522)	(22.495)	(20.305)	(47.017)	(46.290)
Lucros (prejuízo) antes do IR e CSLL	21.548	24.822	47.766	46.370	83.783
Imposto de renda e contribuição social	(4.257)	(4.710)	(3.848)	(8.967)	(14.680)
Lucro líquido (prejuízo) do exercício	17.291	20.112	43.918	37.403	69.103

Consolidado - Em R\$ mil	30/06/2024	31/12/2023
ATIVO		
CIRCULANTE		
Caixa e equivalentes a caixa	152.433	323.220
Aplicações financeiras	228.635	180.867
Contas a receber de clientes	168.488	163.105
Estoques	11.082	8.794
Tributos a recuperar	39.710	35.893
Operações com derivativos	514	133
Despesas antecipadas	10.568	2.059
Outros ativos	8.865	7.797
TOTAL DO ATIVO CIRCULANTE	620.295	721.868
NÃO CIRCULANTE		
Contas a receber de clientes	4.184	204
Tributos a recuperar	38.602	44.287
Depósitos Judiciais	7.683	7.623
Operações com derivativos	2.303	1.476
Despesas Antecipadas	7.046	4.373
IR e CS diferidos	4.309	8.369
Outros ativos	-	38
Direito de uso	73.653	43.839
Imobilizado	2.262.057	2.090.472
Intangível	280.276	273.729
TOTAL DO ATIVO NÃO CIRCULANTE	2.680.113	2.474.410
TOTAL DO ATIVO	3.300.408	3.196.278
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
CIRCULANTE	30/6/2024	31/12/2023
Fornecedores	139.258	95.844
Empréstimos e financiamentos	88.208	95.605
Debêntures	104.385	19.194
Obrigações de arrendamentos	39.224	14.611
Obrigações trabalhistas e sociais	75.749	53.439
Tributos a recolher	18.084	23.233
Parcelamento de tributos	4.296	4.457
Operações com Derivativos	2.142	5.542
Dividendos Propostos	-	38.867
Outras contas a pagar	36.835	22.127
TOTAL DO PASSIVO CIRCULANTE	508.181	372.919
NÃO CIRCULANTE		
Empréstimo e financiamentos	194.390	208.399
Debêntures	808.608	876.075
Obrigações de arrendamento	37.941	31.932
Parcelamento de tributos	14.401	16.512
Provisão para contingência	13.348	11.543
Outras contas a pagar	178.078	170.840
TOTAL DO PASSIVO NÃO CIRCULANTE	1.246.766	1.315.301
PATRIMÔNIO LÍQUIDO		
Capital social	1.281.606	1.281.606
Reservas de lucro	270.127	232.659
Ações em tesouraria	(9.758)	(9.758)
	1.541.975	1.504.507
Participação de não controladores	3.486	3.551
TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	1.545.461	1.508.058
RESULTADOS 2T24 E 1S24		
ATIVO E PASSIVO PATRIMÔNIO LÍQUIDO	3.300.408	3.196.278

Consolidado - Em R\$ mil	1S24	1S23
Fluxo de caixa das atividades operacionais		
Lucro líquido (prejuízo) do período	37.403	69.103
Ajustes para conciliar o resultado do período:		
Depreciação e amortização	193.460	157.694
Valor residual na baixa de ativo imobilizado e intangível	2.861	7.796
Provisão para perda estimada com créditos	36.730	28.951
Provisão (reversão) para contingências	2.205	6.169
Variações monetárias e cambiais	-	-
Operações com derivativos	(4.608)	2.871
Juros sobre arrendamentos	3.595	2.846
Juros sobre debêntures	45.850	50.565
Juros sobre nota promissória	-	1.271
Juros sobre empréstimos e financiamentos	11.221	11.069
Apropriação de custos de captação	2.664	2.762
Rendimentos de aplicações financeiras	(4.335)	(57.126)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	8.047	4.305
(Acréscimo) decréscimo dos ativos		
Contas a receber de clientes	(46.093)	(39.979)
Estoques	(2.288)	(858)
Tributos a recuperar	1.868	10.514
Despesas antecipadas	(11.182)	(2.266)
Depósitos judiciais	(60)	(607)
Outros ativos	(1.030)	(1.628)
Acréscimo (decréscimo) de passivos		
Fornecedores	43.414	49
Obrigações trabalhistas e sociais	22.310	11.539
Tributos a recolher	(5.149)	5.522
Parcelamentos de tributos	(2.272)	4.142
Baixa de provisão para contingências	(400)	-
Outras contas a pagar	21.945	2.517
Caixa gerado pelas (aplicado nas) das atividades operacionais	356.156	277.221
Juros pagos	(50.576)	(69.365)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(3.987)	(11.890)
Caixa líquido gerado pelas (aplicados nas) atividades operacionais	301.593	195.966
Fluxos de caixa das atividades de investimento		
Aplicações financeiras	(52.419)	166.206
Adições do imobilizado	(322.948)	(201.707)
Adições ao intangível	(22.595)	(6.281)
Recebimento de rendimentos resgate de aplicações financeiras	8.986	24.527
Recebimento na venda de imobilizado e intangível	4.194	9.943
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimento	(384.782)	(7.312)
Fluxos de caixa das atividades de financiamento		
Captação de empréstimos e financiamentos	24.977	2.376
Pagamento do principal de empréstimos e financiamentos	(48.062)	(93.965)
(Pagamento) de nota promissória	-	(64.000)
Aumento de capital não controladores	-	528
Dividendos/Lucros distribuídos	(38.867)	(14.418)
Ações em tesouraria	(25.646)	(25.596)
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) proveniente das atividades de financiamento	(87.598)	(195.075)
Acréscimo (decréscimo) em caixa e equivalentes de caixa	(170.787)	(6.421)
No início do período	323.220	203.542
No final do período	152.433	197.121
Acréscimo (decréscimo) em caixa e equivalentes de caixa	(170.787)	(6.421)

brisanet | 5G



TELECONFERÊNCIA DE **RESULTADOS**

15 de agosto de 2024

9h (BRT) | 8h (EDT - NY Time)

Em português, com tradução simultânea para o inglês

Para participar, **clique aqui.**

<https://ri.brisanet.com.br/>